



Jochen Hoberstorfer

Wissenswertes über mich...

verheiratet, 3 Söhne, optimistisch, Potentialentdecker,
Wegbegleiter

Wer mit mir arbeitet, erlebt mich ...

intuitiv und pragmatisch, fachlich fundiert, einfühlsam
zuhörend, in die Tiefe gehend und auf das Ziel fokussiert

Bei meiner Arbeit ist mir wichtig, ...

Veränderungen anzustoßen, Menschen mit Vertrauen,
Respekt und Achtsamkeit zu erreichen, Potentiale
freizulegen

Meine Kernthemen

- Sales Excellence - Effektivität und Effizienz
- Kundenakquise
- Zielführende (Kunden-)Kommunikation, Präsentation und Rhetorik
- Wirksamkeit und Erfolg im Verkauf und in der Führung
- Coaching & Entwicklung von Vertriebsmitarbeiter:innen
- Effizientes Zeitmanagement

Berufserfahrung

- als Trainer / Coach: Onboarding und Begleitung der Vertriebsmitarbeiter, Entwicklung und Sparring von Führungskräften
- als Sales Experte: Sales Manager, Vertriebsmitarbeiter
- als Projektleiter: im Bereich Personaldienstleistungen und Handwerk
- als Führungskraft: Aufbau und Leitung eines Projektmanagementteams
- Kooperationspartner der teamkairos GmbH

Ausbildungen & Weiterbildungen

- Systemischer Berater und Coach (dvct)
- Geprüfter Trainer und Berater (BaTB)
- Zertifizierter Projektleiter (PMI)
- Zertifizierter Transferdesigner (itw)
- div. Weiterbildungen u.a. teamkairos und Grundl Leadership Akademie