



## Jochen Hoberstorfer

### Wissenswertes über mich...

verheiratet, 3 Söhne, optimistisch, Potentialentdecker,  
Wegbegleiter

### Wer mit mir arbeitet, erlebt mich ...

intuitiv und pragmatisch, fachlich fundiert, einfühlsam  
zuhörend, in die Tiefe gehend und auf das Ziel fokussiert

### Bei meiner Arbeit ist mir wichtig, ...

Veränderungen anzustoßen, Menschen mit Vertrauen,  
Respekt und Achtsamkeit zu erreichen, Potentiale  
freizulegen

### Meine Kernthemen

- Sales Excellence - Effektivität und Effizienz
- Kundenakquise
- Zielführende (Kunden-)Kommunikation, Präsentation und Rhetorik
- Wirksamkeit und Erfolg im Verkauf und in der Führung
- Coaching & Entwicklung von Vertriebsmitarbeiter:innen
- Effizientes Zeitmanagement

### Berufserfahrung

- als Trainer / Coach: Onboarding und Begleitung der Vertriebsmitarbeiter, Entwicklung und Sparring von Führungskräften
- als Sales Experte: Sales Manager, Vertriebsmitarbeiter
- als Projektleiter: im Bereich Personaldienstleistungen und Handwerk
- als Führungskraft: Aufbau und Leitung eines Projektmanagementteams
- Kooperationspartner der teamkairos GmbH

### Ausbildungen & Weiterbildungen

- Systemischer Berater und Coach (dvct)
- Geprüfter Trainer und Berater (BaTB)
- Zertifizierter Projektleiter (PMI)
- Zertifizierter Transferdesigner (itw)
- div. Weiterbildungen u.a. teamkairos und Grundl Leadership Akademie