



**Benjamin Westdickenberg**

### **Wissenswertes über mich...**

verheiratet, 2 Töchter, begeisterter Läufer,  
werteorientiert, humorvoll, Fußballfan, positiv denkend

### **Wer mit mir arbeitet, erlebt mich ...**

pragmatisch und fachlich fundiert, mit herzlicher Offenheit  
an die Themen und Problemfelder herangehend,  
angenehm direkt, zielorientiert und als sehr guten Zuhörer.

### **Bei meiner Arbeit ist mir wichtig, ...**

einen vertrauensvollen Raum zu schaffen, empathisch zu  
sein, Aha-Erlebnisse zu kreieren, blinde Flecken zu  
identifizieren, einen Mehrwert zu generieren

### **Meine Kernthemen**

- Weiterentwicklung und Training von Vertriebsorganisationen (Verkauf aktivieren)
- Sales Excellence - Strategie, Effektivität und Effizienz
- Persönlichkeitsentwicklung
- Wirkungsvolle Führung & wertschätzende Kommunikation
- Aktives und empathisches Zuhören
- Executive Coaching

### **Berufserfahrung**

- als Sales Experte: Chief Sales Officer, Sales Director, Head of Sales und Vertriebsleiter
- als Führungskraft: General Manager und Country Manager in international tätigen Unternehmen in Vertrieb und Marketing
- als Coach: (Executive) Coaching in Konzernen und mittelständischen Unternehmen, Onboarding-Begleitung für neue Führungskräfte, Coachendes Führen als Führungskraft

### **Ausbildungen & Weiterbildungen**

- Diplomkaufmann (TFH-Berlin)
- Zwischenmenschliche Kommunikation & Konfliktmanagement
- Weiterbildungen in den Bereichen Mitarbeiterführung / Leadership
- Business Coach (Persönlichkeits- und Coachingausbildung bei der teamkairos GmbH)