



Benjamin Westdickenberg

Wissenswertes über mich...

verheiratet, 2 Töchter, begeisterter Läufer,
werteorientiert, humorvoll, Fußballfan, positiv denkend

Wer mit mir arbeitet, erlebt mich ...

pragmatisch und fachlich fundiert, mit herzlicher Offenheit
an die Themen und Problemfelder herangehend,
angenehm direkt, zielorientiert und als sehr guten Zuhörer.

Bei meiner Arbeit ist mir wichtig, ...

einen vertrauensvollen Raum zu schaffen, empathisch zu
sein, Aha-Erlebnisse zu kreieren, blinde Flecken zu
identifizieren, einen Mehrwert zu generieren

Meine Kernthemen

- Weiterentwicklung und Training von Vertriebsorganisationen (Verkauf aktivieren)
- Sales Excellence - Strategie, Effektivität und Effizienz
- Persönlichkeitsentwicklung
- Wirkungsvolle Führung & wertschätzende Kommunikation
- Aktives und empathisches Zuhören
- Executive Coaching

Berufserfahrung

- als Sales Experte: Chief Sales Officer, Sales Director, Head of Sales und Vertriebsleiter
- als Führungskraft: General Manager und Country Manager in international tätigen Unternehmen in Vertrieb und Marketing
- als Coach: (Executive) Coaching in Konzernen und mittelständischen Unternehmen, Onboarding-Begleitung für neue Führungskräfte, Coachendes Führen als Führungskraft

Ausbildungen & Weiterbildungen

- Diplomkaufmann (TFH-Berlin)
- Zwischenmenschliche Kommunikation & Konfliktmanagement
- Weiterbildungen in den Bereichen Mitarbeiterführung / Leadership
- Business Coach (Persönlichkeits- und Coachingausbildung bei der teamkairos GmbH)